

Есть на кого опереться

Несмотря на заверения первых лиц государства, дно кризиса российской экономика не миновала. По крайней мере, так считают предприниматели, которые в прошлом году держались за счет своих резервов, а сейчас действительно находятся в критической ситуации. Понимая это, правительство предлагает ряд новых мер, направленных на поддержку бизнеса, которые были озвучены премьер-министром РФ Владимиром Путиным на инновационном форуме «Конкурируя за будущее сегодня», прошедшем недавно в Москве. Об этом мы беседуем с председателем Тверского регионального отделения Общероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «ОПОРА РОССИИ» Натальей ЛАБЫНИНОЙ

— Наталья Львовна, буквально на днях ОПОРА РОССИИ провела в Москве инновационный форум «Конкурируя за будущее сегодня», на котором, в частности, выступал премьер-министр Владимир Путин, озвучивший целый ряд правительственных мер по поддержке малого и среднего бизнеса. Какие из предложенных шагов, на ваш взгляд, самые значимые?

— Надо сказать, что главный акцент правительство делает именно на инновационные предприятия, которых в Тверской области мало. Но это проблема не только Верхневолжья: нужно сначала разобраться в дефинициях — что же такое инновации? На форуме присутствовало много ученых и представителей предпринимательского сообщества, и к единому мнению в этом вопросе участники так и не пришли. В связи с этим есть большие опасения, что огромные деньги, заявленные на вложения в инновации, пойдут не по назначению.

В федеральном бюджете на 2010 год уже предусмотрено 10 млрд руб. на развитие малого и среднего предпринимательства, из которых 3 млрд будет дополнительно направлено на поддержку малых и средних инновационных компаний, 2 млрд — на программы содействия малому бизнесу в моногородах. На поддержку малого и среднего бизнеса, осуществляющего экспорт высокотехнологичной продукции, будет дополнительно направлено 2 млрд рублей.

Одной инновационной идеи мало — она должна внедряться в производство, а самое главное — работать на повышение конкурентоспособности бизнеса. Инновационным бизнес станет тогда, когда будут истории успехов.

— Тем не менее появились новшества и в отношении «неинновационных» предприятий...

— Действительно, прозвучал ряд новых мер, которые должны улучшить положение бизнес-сообщества. Это прежде всего введение патентов на некоторые виды предпринимательской деятельности. Значительная часть средств от продажи патентов будет оставаться в муниципальной

казне, таким образом, власти на местах будут заинтересованы в расширении перечня видов деятельности, требующих патента. Еще один положительный момент — заявление Владимира Владимировича о том, что сокращение количества проверок не будет некой временной антикризисной мерой. Это, по его словам, суть государственной политики, а значит, нам будет легче дышать. И третье важное положение — продление действия Федерального закона №159-ФЗ о выкупе арендуемых помещений. Будет закреплена норма требовать права выкупа помещения, а сумма выкупа освободится от НДС. Надеюсь, что это наконец поспособствует реальной работе закона.

— Насколько нам известно, сейчас о масштабной реализации права выкупа арендуемых площадей говорить не приходится. Какие основные болевые точки вы бы выделили?

— Честно говоря, о 159-м законе в нынешнем его состоянии даже не хочется говорить. Несколько лет мы просили этого права, но закон принимался в муках. Более того, пока принимали закон, пока вносили поправки, некоторые предприятия уже пошли с молотка. Кроме того, закон не распространяется на федеральное имущество, не распространяется на имущество, которое находится в оперативном управлении или хозяйственном ведении, а таких очень много. Где-то даже начинают ускорять процедуру перевода в оперативное управление — муниципалитеты не хотят терять регулярных доходов от аренды, поскольку так удобнее планировать бюджет. С одной стороны, поддержка малого бизнеса — в интересах власти, но с другой — наполнение бюджета остается приоритетом. В августе на встрече ОПОРЫ с президентом Дмитрий Медведев четко поставил задачу: бизнесу нужно отдать все, что не требу-



ете интересы конкурентов, которые работают не в столь выгодных условиях?

— Во-первых, инициатива, на мой взгляд, совершенно не жизненная. Сейчас возникают трудности с продлением аренды даже на 5 лет, так что бессрочный договор — это скорее утопия. Но представим, что это случится. Да, бизнес, который не успел арендовать хлебное место, останется на периферии. Но давайте сравним: мы живем в Твери, а самые хлебные места в Москве. Это же не значит, что мы должны требовать у москвичей подвинуться. Передел арендных отношений, равно как и передел собственности, — это деструктивный путь. Конечно, недовольные будут всегда, но абсолютного равенства не существу-

ет. Если же говорить о вещах более реальных, то, мне кажется, немало плюсов принесет другая инициатива — сделать бессрочным действие самого Закона о выкупе арендуемой недвижимости. Это не только важно для бизнеса, но и станет серьезным политическим шагом: именно малый бизнес будет способствовать подъему экономики.

— Перечисленные вами меры ориентированы все же на завтрашний день, тем не менее уже сегодня для поддержки малого предпринимательства сделано немало. Как вы оцениваете реализацию существующих программ?

Наталья ЛАБЫНИНА: — Одной инновационной идеи мало — она должна внедряться в производство, а самое главное — работать на повышение конкурентоспособности бизнеса.

но услышаны были слишком поздно. Опять же, субсидиями могли бы воспользоваться на селе, где действительно открываются новые объекты. Но там нет водопровода, там бурят скважины, на которые субсидирование не распространяется. Точно так же мы весь прошлый год бились над снижением тарифов, и нам ничего не удалось. Факт остается фактом: в Тверской области самое дорогое электричество, и это несмотря на то, что у нас своя атомная станция. Отсюда и неконкурентоспособность тверского бизнеса: многие предприниматели уже уехали в соседние регионы, поскольку условия в них гораздо мягче. Недавно мне звонили из Торопца — там тарифы на электроэнергию повысились на 40%. Предприниматели обратились уже во все инстанции, вплоть до Генпрокуратуры, и если в течение месяца никакие меры не примут, бизнес готов выйти с пикетами. Предпринимательство доведено до отчаяния. Конечно, хочется надеяться, что доля малого бизнеса будет увеличиваться, но мне в это пока верится слабо.

— Тем не менее рост числа субъектов малого предпринимательства все же произошел, в том числе и за счет областной программы самозанятости населения...

— Здесь тоже есть обратная сторона. Посудите сами: как на 60 тысяч открыт свое дело? Во-первых надо зарегистрироваться, а значит, оплатить услуги юриста. В конце года выясняется, что с этой суммы надо заплатить подоходный налог, хотя в договоре прописано, что предоставляется выплата — это годовое пособие по безработице, то есть социальная выплата. Более того, выплачивается налог с предпринимательской деятельности, которая находится, по сути, в зачаточном состоянии. Люди получили субсидию в ноябре-декабре, прибыль смогут получить разве что в конце следующего года, а выплатить все налоги надо до 20 марта. Помимо этого при выдаче субсидии начинающим предпринимателям никто не проговаривает нюансы: что в десятидневный срок после регистрации нужно подать заявление о переходе на упрощенную систему налогообложения, зарегистрироваться во всех внебюджетных фондах и так далее. Всю эту разъяснительную работу взяли на себя ДИЦы совместно с ОПОРОЙ РОССИИ, зачастую в ущерб себе и своему времени. Мы совместно разработали программу экспресс-обучения, и в течение четырех дней совершенно бесплатно ряд фирм занимались повышением, так сказать, предпринимательской грамотности. Мы прекрасно понимаем, что бизнесу тяжело, а начинающему — еще тяжелее. Радует, что такое понимание есть не только у предпринимательского сообщества, но и у государственной власти, и надеюсь, благодаря господдержке ситуация в российской экономике все же улучшится.

Елена ЛАЗУТКИНА